

# PACK PERFORMANCE

UN ACCOMPAGNEMENT POUR DÉVELOPPER  
VOS VENTES EN ASSURANCE PLAISANCE

## VOUS

### Vos opportunités :

- Découvrir un nouveau marché
- Capter de nouveaux clients
- Satisfaire vos clients plaisanciers
- Valoriser votre portefeuille
- Développer vos ventes

## NOUS

### Notre savoir-faire :

- Des outils en ligne simples et pratiques
- Une équipe dédiée à votre service
- Des solutions pour vous faciliter la plaisance



### VOTRE BESOIN

Identifier votre potentiel de croissance avec l'assurance plaisance et proposer une offre attractive pour développer vos ventes.

### UN ENGAGEMENT RÉCIPROQUE



Vous vous engagez sur un montant de production, nous nous engageons à vous donner les moyens de l'atteindre !



# PACK PERFORMANCE

## 4 ÉTAPES POUR VOUS ACCOMPAGNER



1

### DÉCOUVRIR LA PLAISANCE

- Détecter une opportunité
- Répondre à un besoin en assurance plaisance
- Analyser votre portefeuille
- Évaluer votre potentiel de développement

2

### LANCER DES ACTIONS ET VOUS ACCOMPAGNER

- Vous former ou former vos collaborateurs :
  - à distance
  - accompagnement de vos ventes
- Vous aider à concrétiser vos ventes avec un argumentaire commercial
- Mettre en place des actions de communication et marketing

4

### POUR PERSÉVÉRER EN PLAISANCE

- Vous informer sur l'actualité liée à la plaisance et à APRIL Marine
- Fidéliser vos clients

### VOTRE DÉVELOPPEMENT

Vos besoins & enjeux  
Les actions à mener

3

### PILOTER ET MESURER VOTRE DÉVELOPPEMENT

- Accompagnement de vos actions commerciales et recommandations
- Bilan annuel d'activité

Vos clients naviguent,  
APRIL Marine s'occupe de tout !

