

PACK ESSENTIEL

UN ACCOMPAGNEMENT POUR VOUS FACILITER
L'ASSURANCE PLAISANCE

VOUS

Vos opportunités :

- Découvrir un nouveau marché
- Capter de nouveaux clients
- Satisfaire vos clients plaisanciers
- Valoriser votre portefeuille
- Développer vos ventes

NOUS

Notre savoir-faire :

- Des outils en ligne simples et pratiques
- Une équipe dédiée à votre service
- Des solutions pour vous faciliter la plaisance

VOTRE
BESOIN

Répondre à des demandes régulières en assurance plaisance et vous différencier avec une offre plaisance attractive.

UN ENGAGEMENT RÉCIPROQUE



Vous vous engagez sur un montant de production, nous nous engageons à vous donner les moyens de l'atteindre !



PACK ESSENTIEL

4 ÉTAPES POUR VOUS ACCOMPAGNER



1

DÉCOUVRIR LA PLAISANCE

- Détecter une opportunité
- Répondre à un besoin en assurance plaisance
- Analyser votre portefeuille
- Évaluer votre potentiel de développement

2

LANCER DES ACTIONS ET VOUS ACCOMPAGNER

- Vous former ou former vos collaborateurs :
 - à distance
 - accompagnement de vos ventes
- Vous aider à concrétiser vos ventes avec un argumentaire commercial
- Initier des actions de communication et marketing

4

POUR PERSÉVÉRER EN PLAISANCE

- Vous informer sur l'actualité liée à la plaisance et à APRIL Marine
- Fidéliser vos clients

VOTRE DÉVELOPPEMENT

Vos besoins & enjeux
Les actions à mener

3

PILOTER ET MESURER

- Accompagnement de vos actions commerciales

Pour aller plus loin, **LE PACK PERFORMANCE**.
Encore plus d'accompagnement : actions commerciales et recommandations...

