

# PACK DÉCOUVERTE

UN ACCOMPAGNEMENT POUR DÉBUTER  
EN ASSURANCE PLAISANCE

## VOUS

### Vos opportunités :

- Découvrir un nouveau marché
- Apporter une réponse adaptée à une demande d'assurance plaisance
- Consolider votre portefeuille
- Capter de nouveaux clients

## NOUS

### Notre savoir-faire :

- Des outils en ligne simples et pratiques
- Une équipe dédiée à votre service
- Des solutions pour vous faciliter la plaisance

VOTRE  
BESOIN

Répondre simplement et rapidement à  
des demandes ponctuelles d'assurance  
et fidéliser vos clients

UN ENGAGEMENT RÉCIPROQUE



Vos clients naviguent,  
APRIL Marine s'occupe de tout !



# PACK DÉCOUVERTE

## 3 ÉTAPES POUR VOUS ACCOMPAGNER



1

### DÉCOUVRIR LA PLAISANCE

- Détecter une opportunité
- Répondre à un besoin ponctuel en assurance plaisance

2

### INITIER DES ACTIONS ET VOUS ACCOMPAGNER

- Vous former ou former vos collaborateurs :
  - à distance
  - accompagnement des premières ventes
- Vous aider à concrétiser vos ventes

3

### POUR PERSÉVÉRER EN PLAISANCE

- Vous informer sur l'actualité liée à la plaisance et à APRIL Marine
- Fidéliser vos clients

#### VOTRE DÉVELOPPEMENT

Vos besoins & enjeux  
Les actions à mener

Pour aller plus loin : **LE PACK ESSENTIEL**.  
Déterminer un plan d'action en fonction de  
l'analyse de votre portefeuille et d'un diagnostic  
de votre zone de développement.